

Windows Mobile 5.0 対応のオフライン・アプリケーション 「eセールスマネージャー for Windows Mobile 5.0」を開発

～同期型オフライン・アプリケーションの採用で、さらなる業務効率の向上に～

ホワイトカラーの業務効率改善サービスを提供するソフトブレン株式会社（東京都港区、代表取締役社長 松田孝裕、以下ソフトブレン）は、Windows Mobile 5.0 に対応したeセールスマネージャーのオフライン・アプリケーション「eセールスマネージャー for Windows Mobile 5.0」を開発したことを発表します。

「eセールスマネージャー for Windows Mobile 5.0」は、ウィルコム の W-ZERO3 シリーズ、NTT ドコモ の hTc Z、ソフトバンクモバイル の X01HT、イー・モバイル の EM・ONE などの Windows Mobile 5.0 を採用したスマートフォンで動作するオフライン・アプリケーションです。eセールスマネージャーは Web アプリケーションとしては早くから携帯電話・PHS 端末からのアクセスに対応し、業務報告、活動報告などの入力効率を向上するお手伝いをさせていただいておりましたが、この度の「eセールスマネージャー for Windows Mobile 5.0」では、携帯電話・PHS の電波が届かない山間部や一部電波が届かない屋内などでも、案件情報、顧客情報、関連パーソン情報などの閲覧が出来るほか、活動報告などの入力業務をインターネット接続すること無く（オフラインで）行う事が可能となりました。

「eセールスマネージャー for Windows Mobile 5.0」は、ルート型営業のような1件辺りの訪問時間が短いものや、山間部や携帯の電波が届かない屋内での業務が多い業種・業態に向いており、オフィスを出る前にサーバーと通信することで当日前後2週間分のスケジュール、案件情報、顧客情報、パーソン情報などが Windows Mobile 端末に同期され、オフラインでの閲覧・入力を可能とします。さらに Windows Mobile 端末のカメラ機能を使って、カメラで撮影した画像を活動報告に添付する事もできます。携帯電話・PHS の電波が届く場所であれば、ボタン1つでいつでも最新の情報に同期することも可能です。またセキュリティ対策として、紛失などによる情報漏洩対策としてリモートからの情報一括削除、自動バージョンアップなどにも対応しています。

ソフトブレンの子会社である北京の軟脳軟件有限公司（北京、総経理 七田真之、以下軟脳軟件）が設計・開発を行い、同子会社のソフトブレン・インテグレーション株式会社（東京都港区、代表取締役社長 柴崎 忠生、以下 SBI）の MVNO 事業を通じて販売を行う予定で、SBI では販売を6月から開始し、初年度 5,000 クライアントの販売を見込んでいます。また、軟脳軟件では中国語版のeセールスマネージャーと組み合わせて「eセールスマネージャー for Windows Mobile 5.0 中国語版」の開発・販売も行っていく予定です。

SBIは「eセールスマネージャー for Windows Mobile 5.0」のデモ版を、下記イベントにて参考出展いたします。

4月12日、13日 WILLCOM FORUM & EXPO 2007（開催地：東京国際フォーラム）

またソフトブレン・グループのモバイル戦略の拡大に伴い、パートナー企業様からエンドースメントを頂戴しております。

株式会社ウィルコム様

株式会社ウィルコムは、ソフトブレン株式会社の Windows Mobile 対応 eセールスマネージャーの発表を心より歓迎いたします。

弊社がいち早く市場に投入した Windows Mobile 搭載のスマートフォン「W-ZERO3」シリーズは、ビジネスコンシューマのみならず法人のお客様にも広く受け入れられております。

ソフトブレン社から提供される営業支援システム「eセールスマネージャー for Windows Mobile 5.0」は、W-ZERO3 を営業端末として活用したいというお客様の要望に充分応えられるソリューションであると確信しております。

今後も、ソフトブレン社とより密接な連携を図りながら、法人市場への展開を一層進めていく所存です。

株式会社ウィルコム
執行役員副社長 土橋 匡

マイクロソフト株式会社様

このたびの「eセールスマネージャー for Windows Mobile 5.0」の発表、誠におめでとうございます。ソフトブレン様とマイクロソフトは、eセールスマネージャーのプラットフォームとして Windows Server および SQL Server をご採用いただいたことをはじめに、広範囲な分野で協業を進めさせていただいております。このたび Windows Mobile という新たなプラットフォームをご採用いただいたことで、ソフトブレン様のソリューションがより効率的で活動的なものになり、モバイルインフォメーションワーカー市場の発展と成長に大きく貢献するものと確信しております。

両社の協業により、お客様へのモバイルソリューションのご提供を通じて、モバイルの新たな価値の創出を行ってまいります。

マイクロソフト株式会社
モバイル&エンベデッドデバイス本部 部長 梅田成二

以上

— 参考資料 —



■ ソフトプレーンの e セールスマネージャー

個人プレーに依存し、結果だけを求める営業スタイルは結局良い結果が望めません。組織としての営業プロセスを設計し、プロセスを計測しながらマネジメントを行うことで結果をコントロールする営業スタイルが求められています。eセールスマネージャーはそんな先進的な営業スタイルのために、ビジネスプロセスマネージャーという汎用性の高いエンジンを適用して企業全体の効率改善に貢献するためのシステムです。設計コンセプトとして、文章入力に頼らない情報入力方式を採用し、携帯電話・PHS からも簡単に使えるようにし、入力コストを下げるだけでなく、情報の客観性とデジタル化も同時に実現します。また、マーケットも商品も組織も絶えず変化しているため、収集すべきデータと営業のプロセスも絶えず変化します。営業部署が簡単に DB や営業プロセスの設定と変更が行えるという高い柔軟性は、途中から合わなくなるという心配を不要にします。

■ ソフトプレーン・インテグレーションの MVNO 事業「ビジネス・ライン」

未だに営業スタッフに個人携帯を使わせ、通信費補助金という寄付を行っている企業に、ビジネスでの本来のモバイル利用を推進する事業です。SBI の MVNO 事業では、各キャリアの回線の再販を行い、SBI 独自の請求書発行システムを有しており、「目に見えない販管費～通信費」を完全に見える化する請求書発行サービスを無料で行っております。個人携帯に依存したモバイル利用は、情報漏洩などのセキュリティリスクともなり、今後のモバイル利用では利用方法や通信費内訳の完全な「可視化」が求められています。SBI の MVNO 事業は総務部スタッフが今まで抱えていた、モバイル端末の管理、通信コストの管理、故障・通信状況などへの対応など、全ての非効率的な作業から解放される新しいコンセプトの BPO サービスです。

■ 軟脳軟件の高い技術力について

軟脳軟件は10年におよぶオフショア製品開発の実績を有し、WindowsMobile等を搭載した携帯電話・PHSやモバイル端末の上で動作するアプリケーション開発、J2EEや.Netなどの技術を利用したB/S(ブラウザ&サーバシステム)の開発を得意としています。また中国で販売を行う企業に対してeセールスマネージャーの導入、保守サポートを主要事業として行っており、技術開発だけでなく、営業コンサル、導入サポート、保守メンテナンスを一貫して行える体制があります。これらの実績を生かした、オフショア受託開発サービスや、中国でのパッケージ代理販売と導入メンテナンス支援サービスも行っています。

<ソフトブレイン株式会社について>

事業内容:

- 非製造部門の業務支援ソリューションの提供
- 改革支援ソリューション事業
- BPO事業

URL: <http://www.softbrain.co.jp/>

<ソフトブレイン・インテグレーション株式会社について>

事業内容:

- WILLCOM 正規代理店による PHS 回線を利用した MVNO 事業
- システム・インテグレーション事業
- ネットワーク・インテグレーション事業
- オフィスセキュリティ事業
- オフィスファシリティの効率化コンサルティングおよび販売業務(FM事業・IT化支援)

URL: <http://www.sbi.co.jp/>

<軟脳軟件(北京)有限公司について>

事業内容:

- ソフトウェアパッケージ開発
- 品質管理、テスト
- フロント業務効率化支援サービス
- 中国進出企業支援サービス

URL: <http://www.softbrain.com.cn/index.htm>

*記載された社名および製品名は各社の商標または登録商標です。

●このニュースリリースに関するお問い合わせ

ソフトブレイン株式会社

コーポレート本部 経営企画部 広報課

TEL:03-6714-2800 FAX:03-6717-5835

e-mail: press@softbrain.co.jp

●e セールスマネージャ for Windows Mobile 5.0 販売に関するお問い合わせ

ソフトブレイン・インテグレーション株式会社

セールス・プロモーション&マーケティング部 今 貴子(こん たかこ)

TEL : 03-6714-2840 e-mail: sb-integration@softbrain.co.jp